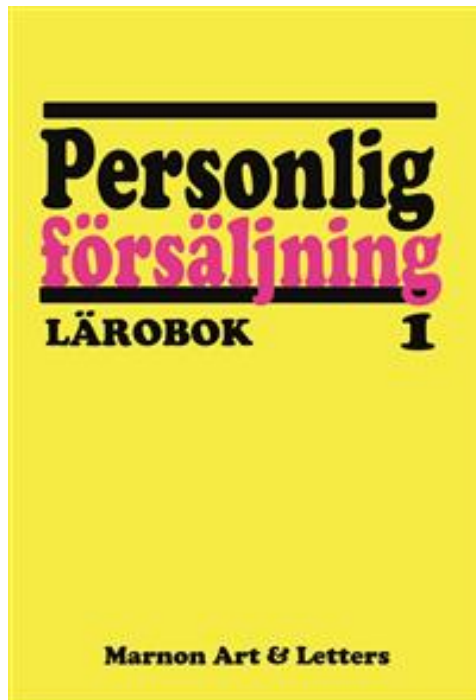


Personlig försäljning 1: Lärobok för gymnasiet Meg Marnon



Ladda ner PDF

Läroboken Personlig försäljning 1 handlar bland annat om

hur man planerar, organiserar och genomför säljarbete inom handels- och tjänstesektor

hur säljkommunikation och säljadministration planeras och genomförs,

hur attityder, värderingar och förhållningssätt påverkar försäljningssituationer,

hur man gör säljkalkyler och

hur man arbetar miljöanpassat och ergonomiskt

Boken innehåller sammanlagt 95 övningar, diskussions- och repetitionsfrågor.

Ladda ner gratis Personlig försäljning 1: Lärobok för gymnasiet gratis bok PDF Kindle

Forfatter: Meg Marnon

Antall sider:

ISBN: 9789187609053

Format: PDF

Filstorrelse: 11.38 Mb

Ladda ner på 15 sekunder